



Dutch-Italian Workshop & Matchmaking Logistics, Novara

Van 19 t/m 20 oktober 2015 zal er wederom een **Dutch-Italian Workshop & Matchmaking Logistics** worden georganiseerd, ditmaal in Novara, Italië.

Het evenement wordt georganiseerd door het Consulaat-Generaal in Milaan in samenwerking met Link2Italy en CIM Spa Interporto van Novara, met de ondersteuning van TLN – Transport en Logistiek Nederland, NDL/HIDC - Nederland Distributieland, EVO en FENEX. Het evenement is een follow-up van de logistieke matchmakingsessie die in 2014 in Verona werd georganiseerd.

Doel en programma

Het doel van dit evenement is om Nederlandse ondernemers in contact te brengen met potentiële Italiaanse zakenpartners in Noord-Italië en de kennisuitwisseling tussen Nederland en Italië op logistiek vlak te bevorderen. Met behulp van matchmakingsessies wordt voor elke deelnemer naar gelang zijn wensen potentiële zakenpartners geselecteerd waarmee individuele gesprekken kunnen worden gevoerd. Naast individuele matchmaking is er voldoende ruimte voor collectieve activiteiten, waaronder een netwerkdiner met Italiaanse counterparts en de organisatoren, een werkbezoek aan de interporto en een ochtendprogramma gewijd aan kennisuitwisseling en presentaties. We proberen het evenement in te richten naar de wensen van de deelnemers. Ervaring leert dat men vooral op zoek is naar 'retourvracht'. Deelnemende bedrijven zullen daar – indien ze dat willen – zeker over kunnen praten met nieuwe, en bestaande Italiaanse contacten.

Deelnemende bedrijven

Dit initiatief is bestemd voor logistieke en transportbedrijven, logistieke dienstverleners en aanverwante bedrijven met interesse voor de (Noord-)Italiaanse markt. Bedrijven worden geselecteerd op volgorde van binnenkomst.

Datum en locatie

19 - 20 oktober 2015, Novara – Piëdmont, Italië.

Noord-Italië is het belangrijkste economische gebied van Italië voor Nederland. De totale Nederlandse export van goederen en diensten naar Italië bedroeg in 2013 22,25 miljard euro, leeuwendeel daarvan was voor Noord-Italië bestemd.

Ondanks de recessie nam de Nederlandse export in 2013 toe met 980 miljoen euro. Italië blijft derhalve een interessante groeimarkt voor Nederland!

Novara is de tweede interporto van Italië voor ITUs movement (2013) en derhalve een interessante logistieke hub voor Nederland, strategisch gelegen op het kruispunt van de TEN-T-Corridors nr. 5, Barcelona-Kiev en nr. 24 Genua – Rotterdam, op 100 km van Turijn en op 40 km van Milaan, op de zuid - noord verbinding tussen de Middellandse Zee en Zwitserland.

De intermodale terminal CIM Novara in een notendop:

- drie logistieke overdekte magazijnen voor een totaal van 66.000 m²;
- 3000 m² kantoorruimte;
- 190 treinen per week van en naar Nederland, België, Frankrijk, Duitsland, het Verenigd Koninkrijk en Italië;
- 14.000 ITU's maandelijks (38.000 TEU's);
- 65.000 m² zonnepanelen;
- ICT start-up CrossTec heeft een innovatief platform ontwikkeld voor de planning en verdeling van de werkbelasting;
- recentelijk toegevoegd als inlandlink voor de Haven van Rotterdam.



Kingdom of the Netherlands

Kosten

De kosten voor deelname aan de matchmaking kunnen mede dankzij de ondersteuning van het Nederlands Consulaat-Generaal in Milaan laag worden gehouden en bedragen per bedrijf € 800 (excl. BTW). De matchmaking wordt door Link2Italy (www.link2italy.com) verzorgd die al vele matchmaking events heeft georganiseerd onder andere op logistiek gebied. De eigen bijdrage zal rechtstreeks door Link2Italy (www.link2italy.com) aan de Nederlandse deelnemers gefactureerd worden.

De reis- en verblijfkosten, evenals eventuele overige individuele kosten, zijn voor eigen rekening.

Na inschrijving kunnen de deelnemers op verzoek suggesties voor het hotel ontvangen.

Aanmelding

Belangstellenden kunnen zich **tot uiterlijk 8 juni 2015** aanmelden d.m.v. het bijgevoegde aanmeldingsformulier **in het Engels** in te vullen en te retourneren naar mil-ea@minbuza.nl.

Werkwijze na aanmelding

Na aanmelding en ontvangst van het aanmeldingsformulier zal met alle deelnemers individueel een aanvullend telefonisch intake gesprek gehouden worden om een zo goed mogelijk zoekprofiel samen te stellen. Dit profiel dient als basis voor de partner search in Italië. Op basis van het profiel worden potentiële gesprekspartners geselecteerd en benaderd. Met geïnteresseerde partijen zullen vervolgens business meetings op locatie in Novara worden georganiseerd. Tevens wordt een "missieboekje" in het Italiaans opgesteld met het profiel van alle deelnemende bedrijven aan de matchmaking, opdat een totaalbeeld van de deelnemers aan de Italianen kan worden overhandigd.

Nadere inlichtingen

Barbara den Dubbelden, Handelsafdeling

Consulaat-Generaal van het Koninkrijk der Nederlanden in Milaan

Tel: +39.02.48558427 mil-ea@minbuza.nl

